



PHARMANAGER INGREDIENTS

24 Rue Max Richard

49100 ANGERS

contact@pharmanager.com

Recrute – Responsable Commercial(e) France

Area Sales Manager – France

Pharmanager Ingredients est spécialisé dans la commercialisation d'ingrédients naturels (plantes et extraits) pour les industries de Compléments alimentaires, alimentaires, pharmaceutiques, alimentation animale et cosmétiques.

Notre forte présence sur le marché Français est le fruit d'une implication de l'équipe commerciale et de notre support technique et scientifique auprès de nos clients, afin de répondre aux exigences qualités et réglementaires.

Pour renforcer notre équipe commerciale, nous recherchons un responsable commercial pour le marché Français.

Votre mission

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous serez en charge de:

- Gérer et animer le portefeuille clients existant.
- Assurer le développement commercial de la zone, en prospectant et en analysant les besoins clients par le biais de déplacements réguliers.
- Répondre et suivre les appels d'offres ainsi que le bon déroulement des contrats
- Être à l'initiative d'actions commerciales ciblées sur votre zone
- Être à l'écoute des clients pour le développement de nouveaux projets
- Assurer un reporting régulier auprès de la Direction,
- Être l'interface avec les équipes dans le suivi technique et réglementaire des clients.

Votre profil

- De formation supérieure commerciale et/ou en science du végétal de niveau BAC+3/5,
- vous disposez d'une expérience commerciale d'au moins 3 à 5 ans dans le secteur des ingrédients.
- Maîtrise de l'Anglais, une 2^{de} langue est un plus.
- Vous êtes autonome, curieux (se), dynamique, persévérant(e) avec un bon sens relationnel, afin d'intégrer une équipe motivée et totalement impliquée.

Poste :

CDI à pourvoir dès que possible (**Envoi de votre CV et lettre de motivation**)

Salaire selon expérience

Mobilité : Déplacements commerciaux fréquents

Localisation : Angers (49)