



Responsable Commercial France Area Sales Manager

Pharmanager Ingredients est spécialisé dans la commercialisation d'ingrédients naturels (plantes et extraits) pour les industries alimentaires, nutraceutiques, pharmaceutiques, cosmétiques et alimentation animale.

Notre forte présence sur le marché Européen est le fruit d'une implication de l'équipe commerciale et de notre support technique et scientifique auprès de nos clients, afin de répondre aux exigences qualités et réglementaires.

Pour renforcer notre équipe commerciale, nous recherchons un(e) responsable commercial(e) pour le marché français.

Votre mission

Sous la responsabilité de la Direction commerciale vous serez en charge de:

- Gérer et animer le portefeuille clients existants
- Assurer le développement commercial de la zone, en prospectant et en analysant les besoins clients
- Répondre et suivre les appels d'offres ainsi que le bon déroulement des contrats
- Être à l'initiative d'actions commerciales ciblées sur votre zone
- Être à l'écoute des clients pour le développement de nouveaux projets
- Assurer un reporting régulier auprès de la Direction commerciale
- Être l'interface avec les équipes dans le suivi technique et réglementaire des clients.

Votre profil

De formation supérieure commerciale et/ou en science du végétal de niveau BAC+3/5, vous disposez d'une expérience commerciale de 3 à 5 ans dans le secteur des ingrédients naturels. Vous parlez couramment anglais ainsi qu'une seconde langue.

Vous êtes autonome, curieux(se), dynamique et persévérant(e) afin d'intégrerez une équipe motivée et totalement impliquée.

Poste

CDI

Salaire selon expérience

Localisation : Angers avec des déplacements (environ 40%)

Envoi CV + lettre de motivation

